



## **Vieni a lavorare con noi.**

- se conosci il tuo mercato, sai individuare i bisogni del cliente, sai produrre piani di vendita e sei abituato a lavorare per obiettivi
- se sei abituato a individuare nuove opportunità e vendi il valore di un' Azienda piuttosto che il prodotto
- se sei autonomo e capace di prendere decisioni

allora puoi essere la persona giusta per RS.

Richiediamo altresì:

Esperienza come funzionario commerciale preferibilmente nei settori industriali di Automazione, Elettronica, MRO; in alternativa in altri settori industriali attigui dove comunque si utilizzi un concetto di vendita funzionale alla creazione di valore per il cliente.

Conoscenza di applicazioni MS Office, capacità di effettuare analisi semplificate in Excel.

Conoscenza della lingua Inglese

Al momento abbiamo un punto di bisogno nelle aree di Bologna, Modena, Reggio Emilia, Parma, ma siamo sempre interessati a venire in contatto con venditori.